

Zürich, Februar 2026

Geyst sucht ab sofort oder nach Vereinbarung

Senior Account Manager*in (80 – 100%)

Du bist ambitioniert und hast Lust, dich in einem kreativen Umfeld auszutoben? Du möchtest deine Energie für diverse Kunden einsetzen und brennst darauf, etwas zu bewegen? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen.

**Das sind deine
Aufgaben**

Als erfahrener Kommunikationsberater*in bist du überwiegend für Key-Kunden zuständig. Potenzielle Kunden und New Business gehören ebenfalls zu deinen Geyst-Tasks. Du bist verantwortlich für durchdachte Strategien und Konzepte. Du bringst bestehende Kunden weiter, führst ein vorausschauendes Projektmanagement und teilst deine Erfahrung und dein Wissen gerne mit dem Team.

Das bringst du mit

Du verfügst über mehrere Jahre Agenturerfahrung als Berater*in, besitzt eine ausgeprägte strategische und interdisziplinäre Denkweise, bist initiativ, digital versiert, entscheidungsfreudig und ein Organisationstalent. Du begeisterst und überzeugst durch dein souveränes und gewinnendes Auftreten, kommunizierst stilsicher sowie auf Augenhöhe mit den Kunden und bist ein Präsentationsprofi mit sehr guten Deutsch- und Englisch Kenntnissen.

Das bieten wir dir

Ein vielseitiges Kundenportfolio, abwechslungsreiche Projekte, viel Raum für persönliche Entfaltung und eigenverantwortliches Arbeiten, sowie ein motiviertes Team, das sich schon auf die Zusammenarbeit mit dir freut.

Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Email an: Reto Baumann, **jobs@geyst.ch**

Über Geyst

Wir sind eine Agentur für Marken und Kommunikation und entfalten das volle Potential einer Marke. Wir bieten ein breites Spektrum mit umsetzungsstarken und nahbaren Expert*innen und flachen Hierarchien. Wir lieben, was wir tun, sind neugierig, entwickeln uns immer weiter und würdigen die Details. Wir sind aufmerksam und begegnen unseren Mitmenschen mit Respekt.

Sei auch Du Team Geyst.

Mehr Infos unter geyst.ch